

**PROGRAMA DE DISCIPLINA**Disciplina: **FORMAS CONSENSUAIS DE SOLUÇÃO DE CONFLITO**

Código da Disciplina: JUR 414

Curso: Direito

Semestre de oferta da disciplina: 3º

Faculdade responsável: Faculdade de Direito

Programa em vigência a partir de:

Número de créditos: 02

Carga Horária total: 30

Horas/aula: 36

**EMENTA**

Teoria geral da negociação. Negociação como atividade cotidiana. Táticas e estratégias de negociação. Habilidades de relacionamento e tecnologia da negociação. Formais consensuais de solução de conflitos: mediação e conciliação. Conceitos e princípios da mediação. Aspectos sociais, políticos e econômicos da mediação. Competências na mediação. Mediação, jurisdição e jurisconstrução. Lei de Mediação. Mediação judicial e mediação extrajudicial. Mediação nas relações privadas e nas relações públicas. As Câmaras ou Bancas de Mediação. A conciliação. Diferenças entre conciliação e mediação. Teoria Geral da Arbitragem - Arbitragem no direito brasileiro. Arbitragem nas relações privadas e nas relações públicas. Lei nº 9.307/1996. As Câmaras ou Cortes de Arbitragem. Arbitragem doméstica e internacional.

**OBJETIVO GERAL DA DISCIPLINA**

Apresentar aos estudantes novos paradigmas envolvendo a solução de conflitos na área do direito, sem a necessária intervenção do Poder Judiciário, notadamente a mediação e arbitragem.

**OBJETIVOS ESPECÍFICOS DA DISCIPLINA**

Promover o estudo e a aplicação da mediação e da arbitragem ao direito; tornar eficiente e célere a resolução de conflitos no setor jurídico, identificar setores sensíveis para a aplicação da mediação e da arbitragem.

**CONTEÚDO PROGRAMÁTICO DA DISCIPLINA****1 – TRIBUNAL MULTIPORTAS E A RESOLUÇÃO Nº 125, DO CNJ (CONSELHO NACIONAL DE JUSTIÇA)**

1.1 – AS POLÍTICAS PÚBLICAS DE SOLUÇÃO PACÍFICA DE CONFLITOS NO BRASIL

**2 – NEGOCIAÇÃO**

2.1 – TEORIA GERAL DA NEGOCIAÇÃO

2.2 – MÉTODO DE NEGOCIAÇÃO DE HARVARD

2.3 – TÁTICAS E ESTRATÉGIAS DE NEGOCIAÇÃO

2.4 – A NEGOCIAÇÃO NO CONTEXTO JURÍDICO

**3 - MEDIAÇÃO DE CONFLITOS E CONCILIAÇÃO**

3. 1- NOVOS PARADIGMAS NA RESOLUÇÃO DE CONFLITOS  
3.2 – CONCEITOS E PRINCÍPIOS  
3.2.1 – DIFERENÇAS ENTRE MEDIAÇÃO E CONCILIAÇÃO  
3.3 – ASPECTOS SOCIAIS, POLÍTICOS E ECONÔMICOS  
3.4 – COMPETÊNCIAS NA MEDIAÇÃO.  
3. 5- RELAÇÕES INTERPESSOAIS E INTER-ORGANIZACIONAIS.  
3.6 – MEDIAÇÃO JUDICIAL E MEDIAÇÃO EXTRAJUDICIAL: ASPECTOS GERAIS  
3.7 – MEDIAÇÃO NAS RELAÇÕES JURÍDICAS PRIVADAS E NAS RELAÇÕES JURÍDICAS PÚBLICAS  
3. 8 – AS CÂMARAS OU BANCAS DE MEDIAÇÃO.
- 4 – A ARBITRAGEM**  
4.1 – CONCEITO E ASPECTOS GERAIS  
4.2 – TEORIA GERAL DA ARBITRAGEM  
4.3 – ARBITRAGEM NO DIREITO BRASILEIRO E A LEI 9.307/1996  
4.4 – ARBITRAGEM NAS RELAÇÕES JURÍDICAS PRIVADAS E NAS RELAÇÕES JURÍDICAS PÚBLICAS.  
4.5 – AS CÂMARAS OU CORTE DE ARBITRAGEM  
4.6 – ARBITRAGEM DOMÉSTICA E INTERNACIONAL

#### **METODOLOGIAS DE ENSINO-APRENDIZAGEM**

- AULAS EXPOSITIVAS E DIALOGADAS, COM UTILIZAÇÃO DO QUADRO BRANCO, RECURSOS AUDIO-VISUAIS, TEXTOS, REVISTAS ESPECIALIZADAS.
- AULAS EM FORMA DE SEMINÁRIOS.
- ESTUDO DE CASO E ELABORAÇÃO DE PARECERES OU PEÇAS PROCESSUAIS

#### **PREVISÃO DE TRABALHOS DISCENTES**

ATIVIDADES EM SALA DE AULA (PRESENCIAL E OU ON-LINE)

#### **AValiação**

O PROCESSO DE AVALIAÇÃO DA CONSTRUÇÃO DE CONHECIMENTOS A PARTIR DA OBSERVAÇÃO E ANÁLISE DE:

- FREQUENCIA E PONTUALIDADE POR PARTE DO ALUNO (PRESENCIAL OU ONLINE)
- PARTICIPAÇÃO CONSTRUTIVA E COMPROMISSO COM A DINÂMICA E O PROCESSO EDUCATIVO PROPOSTO PELA DISCIPLINA.
- DISCUSSÃO FUNDAMENTADA INDIVIDUAL E EM EQUIPE.
- TRABALHOS SISTEMATIZADOS – PRODUÇÕES INDIVIDUAIS, COLETIVAS E APRESENTAÇÕES EM AULA. FICHAMENTOS, RESENHAS, REDAÇÃO DE TRABALHOS CIENTÍFICOS E PAINÉIS SOBRE LEITURAS COMPLEMENTARES REALIZADAS.

#### **BIBLIOGRAFIA**

##### **BÁSICA**

Negociação, Mediação, Conciliação e Arbitragem: curso de métodos adequados de solução de controvérsias / Adolfo Braga Neto ... [et al.]; coordenação Carlos Alberto de Salles, Marco Antônio

Garcia Lopes Lorencini, Paulo Eduardo Alves da Silva. – 4. ed. – Rio de Janeiro: Forense, 2021. (biblioteca virtual da UniRV).

PINHO, Pinho, Humberto Dalla Bernardina de. Manual de mediação e arbitragem / Humberto Dalla Bernardina de Pinho, Marcelo Mazzola. – 2. ed. – São Paulo : Saraiva Educação, 2021. (biblioteca virtual da UniRV).

SCAVONE JÚNIOR, Luiz Antonio. Arbitragem: mediação, conciliação e negociação / Luiz Antonio Scavone Junior. – 10. ed. – Rio de Janeiro: Forense, 2020 (biblioteca virtual da UniRV).

### **COMPLEMENTAR**

ALMEIDA, Rafael Alves de Almeida. Tribunal Multiportas: investindo no capital social para maximizar o sistema de solução de conflitos no Brasil. Organizadores: Rafael Alves de Almeida, Tania Almeida, Mariana Hernandez Crespo. – Rio de Janeiro: Editora FGV, 2012.

ARAÚJO, Yuri Maciel. Arbitragem e devido processo legal / Yuri Maciel Araujo. --1. ed. --São Paulo : Almedina, 2021. (biblioteca virtual da UniRV).

CAHALI, Francisco José. Curso de arbitragem: mediação: conciliação: resolução CNJ 125/2010 / Francisco José Cahali. revista e atualizada, de acordo com a Lei 13.129/2015 (Reforma da Lei de Arbitragem), com a Lei 13.140/2015 (Marco Legal da Mediação) e o Novo CPC – São Paulo: Editora Revista dos Tribunais, 2021.

FISCHER, Roger. Como chegar ao sim: negociação de acordos sem concessões/Roger Fischer. Willian Ury e Bruce Patton; tradução Vera Ribeiro e Ana Luiza Borges – 2. ed. revisada e ampliada. Rio de Janeiro: Imago Ed. 1.994. (Série Logoteca).

REIS, Marcos Hokumura. Arbitragem no agronegócio / Marcos Hokumura Reis (coordenador) – São Paulo: Editora Verbatin, 2018.